



Online-Verkaufstrainings für Profis: Der Schlüssel zum Erfolg

Sie sind Verkaufsprofi und möchten Ihre Kompetenz erweitern? Ich lade Sie ein zum gemeinsamen Training mit Johannes Krauss, Coach & Geschäftsführer, www.krauss-friends.com

Unsere Arbeit wird auf Ihren langjährigen Verkaufserfahrungen und Kenntnissen basieren. Um gut vorbereitet zu sein, wird empfohlen, die mitgelieferte Lektüre vorab zu bearbeiten. Bitte legen Sie auch Ihre Verkaufsunterlagen bereit, die Sie bisher in Ihren Verkaufsgesprächen erfolgreich eingesetzt haben.

Erarbeiten Sie Ihr eigenes Konzept und erweitern es durch zielführende Fragen im Verkaufsgespräch. Erste Informationen und Fragen werden wir gemeinsam mit allen Teilnehmern in einem ersten Kick Off Meeting am **17.01.2022 um 15 Uhr** besprechen.

Ich freue mich auf spannende Trainings mit Ihnen.
Bei Fragen rufen Sie mich gerne an. **Tel. +49 151 6491 0684**

Viele Grüße

Tobias Harmuth
Vertriebsleiter



SCHULUNGS-TERMINE

	Basis-Schulung	Vertiefung & Nachbearbeitung
Einwandbehandlung	25.01.2021 14–17 Uhr	01.02.2021 14–16 Uhr
Nutzenargumentation	15.02.2021 14–17 Uhr	22.02.2021 14–16 Uhr
Bedarfsanalyse	07.03.2021 14–17 Uhr	
Verkaufsgespräch	15.03.2021 14–17 Uhr	

Kosten pro Teilnehmer

Pro Unternehmen 150 € je Teilnehmer,
ab dem 3. Teilnehmer je 100 €

